

## Cardist 2008'in ilk Co-Sponsoru Provus Bilişim Hizmetleri oldu



Provus Genel Müdürü Alp HEPKARABELLİ Cardist'in ilk yılındaki başarısından sonra fuara co-sponsor olmaya karar verdiklerini; Cardist Teknoloji fuarının yurtdışından gelen potansiyel müşterilere hizmetlerimizi anlatmak ve yurtdışındaki müşterilere yeni ürün ve hizmetler ile ilgili bilgi alışverişinde bulunmayı sağladığını söylüyor

- **Şirketiniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz ?**

PROVUS, ödeme sistemleri ile ilgili verdiği kart, ATM ve üye işyeri operasyonu, döküman basım/zarflama ve kart personalizasyonu hizmetlerinde Türkiye'nin lider kuruluşu durumundadır. Türkiye'deki 19 bankanın çözüm ortağı olan PROVUS, aynı zamanda yurtdışında faaliyet gösteren bankalara da kart, POS ve ATM operasyonları konusunda hizmet vermektedir.

- **Geçtiğimiz yıl düzenlenen Cardist'i fuar ve zirve kapsamında nasıl değerlendiriyorsunuz?**

İlk fuar olmasına rağmen hem katılan firmalar, hem organizasyon hem de ziyaretçiler açısından verimli bir fuar olduğunu gördük. 2008 yılında daha etkin bir katılım olacağını sinyallerini aldığımız bir fuar oldu. Bu nedenle 2008 Cardist fuarına co-sponsor olarak katılmayı istedik.

- **Cardist'in sektör için sizce önemi nedir? Sizce Cardist sektöre neler kazandırıyor?**

Türkiye, kartlı ödeme sistemlerinde çok hızlı büyüyen ve ürün çeşitliliği açısından bu sektörde adından sıkça söz ettiren ve ödüller alan bir ülke. Türkiye'nin böyle bir organizasyona ev sahipliği yapması olması gereken bir durumdu ve Cardist'le bu gerçekleşmiş oldu. Fuar kapsamında sektörde yer alan kuruluşların ürün ve hizmetlerini hem yurtiçi, hem yurtdışına tanıtmaları ve müşterilerin ürünleri kısa bir zamanda ve birarada görebilmeleri açısından önemli bir organizasyon.

- **Bu yıl fuar ve zirve açısından Cardist'ten beklentileriniz nelerdir?**

PROVUS, sektöründe Türkiye'de lider konumda ve birçok bankaya çözüm ortağı olarak hizmet vermekte. Cardist kapsamında yurtdışından gelen potansiyel müşterilere hizmetlerimizi anlatmak ve yurtdışındaki müşterilerimizle yeni ürün ve hizmetlerimizle ilgili bilgi alışverişinde bulunmayı amaçlıyoruz.

- **Cardist 2008'e nasıl hazırlanıyorsunuz? Bu yıl Cardist'te şirketinizin ne gibi yeniliklerini göreceğiz ?**

Kasım 2007 yılında PROVUS'un özel bir yatırım sermayesi kuruluşu olan Türkven'e satışı gerçekleşti. Bu satışla birlikte finansal yapısını daha da güçlendiren Şirketimiz yeni alanlarda hizmet vermeye hazırlanıyor. Özellikle bankalara ortak POS ve ortak ATM konularında çözümler sunmak üzere çalışmalarımız devam etmekte. Ayrıca, müşterilerimizle mevcut ürün ve hizmetlerimizdeki gelişmeleri Cardist platformunda paylaşmak düşüncesindeyiz.

- **Cardist'le henüz tanışmamış ve Cardist'e katılmayı düşünen şirketlere nasıl bir mesaj vermek istersiniz ?**

Kart sistemlerinde yer alan bankaların ve firmaların Cardist'te katılımcı veya ziyaretçi olması ve bu organizasyonun dünya çapında bilinen bir organizasyon olması için tam destek vermesi Türkiye'deki banka ve kuruluşların başarılı işlere imza attığı kart sistemlerinde adını daha sık duyurmasına yardımcı olacaktır.

- **Son derece yoğun rekabetin yaşandığı kart teknolojileri sektöründe Cardist olunca bir dayanışma görüyoruz. Bunu neye bağlıyorsunuz ?**

Bu organizasyonun uluslararası bir organizasyon olması ve Türkiye'nin kart teknolojilerindeki başarılarının tüm dünyada bilinmesi hepimizin ortak amacı. Bunu gerçekleştirdiğimiz takdirde Türkiye kart teknolojilerinde tüm dünyaya ürün ve hizmet ihraç edebiliyor duruma gelecek ve sektörde yer alan tüm banka ve firmalar bu oluşumdan yararlanabilecek.

- **Bulduğunuz sektörde şirketinizi rakiplerinden farklılaştıran en önemli ürün/çözüm ve hizmetleriniz nelerdir ?**

PROVUS'un en önemli farkı verdiği hizmetlerle ilgili tüm operasyonu ve sorumluluğu üstlenerek müşterilerinin hizmet aldığı konularla ilgili minimum kaynak ayırmasını ve bu şekilde müşterilerinin ana işlerine odaklanarak rekabette öne çıkmak için tüm kaynağını ve ilgisini kendi işlerine aktarmalarını sağlamasıdır.

- **Bugüne kadar gerçekleştirdiğiniz en önemli proje/başarı hikayesi hakkında bilgi alabilir miyiz ? Türkiye'de bir ilk diyebileceğimiz bir ürün/çözüm/hizmet ya da uygulamanız var mı ?**

2001 yılında kurulmuş genç bir şirket olan PROVUS hızlı büyümesini 2004 yılında yine ödeme sistemlerinde Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarından AKK'yı satın alarak sürdürmüştür. Kısa zamanda gösterdiği büyük başarı ile yabancı yatırımcıların ilgi odağı olan PROVUS 2007 yılında özel bir girişim sermayesi şirketi olan Türkven'in tarafından %70 oranında satın alınmış ve 6 yıllık süre içinde sektöründe Türkiye'de lider konuma gelmiştir.